



Profil personnel

Je suis une étudiante alternante en licence professionnelle, Commerce, Vente, Marketing à l'Institut Les Tourelles de Rouen. Extrêmement motivée pour développer constamment mes compétences et évoluer professionnellement. Je suis titulaire d'un niveau d'anglais B1 certification CLES 1 et formée à la maîtrise du Pack Office

- Permis B véhiculée

Qualifications

Institut Les Tourelles

Licence professionnelle Commerce, Vente, Marketing | 3ème année | Alternance | SEPT. 2022-2023

- En cours...

IUT Pasteur Rouen

DUT Techniques de commercialisation | 2ème année | SEPT. 2021

- Validé

IUT Pasteur Rouen

DUT Techniques de commercialisation | 1ère année | SEPT. 2020

- Je suis formée à la polyvalence des techniques commerciales : marketing, vente, etc. Formation à la fois théorique et pratique, le DUT me confère une solide culture générale et commerciale, tout en développant mes compétences techniques.

Lycée Privé du Sacré-Coeur

BAC STMG, Spécialité Gestion Finance | 2020

- Bac Mention Bien

Expériences professionnelles

Etudiante Alternante | GROUP IKEA

Responsable Food Restauration 2022-2023

- Actions managériales (suivi chiffres commerciaux, contrôle des équipes)
- Contribue aux projets de communication et marketing
- Gestion communication interne et externe

INTER MUTUELLE ASSISTANCE | Emploi saisonnier

Chargée d'assistance automobiles BTB & BTC | 2 mois juin-août 2022

- Mise en œuvre et coordination des moyens pour apporter la solution d'assistance adaptée au contexte, en intégrant les limites contractuelles.

ACCESS MAN | Stagiaire

Conseillère en accessibilité numérique BTB | 2 mois avril-juin 2022

- Développer le portefeuille clients
- Analyser les performances de reporting
- Démarchage commercial
- Réalisation d'une étude marketing pour identifier des nouvelles cibles de prospection

Le Printemps | Prêt-à-porter | Intérimaire

Conseillère en vente | 1 semaine en juillet 2021

- Encaissements,
- Accueil et conseil des clients.

W&M IMMOBILIER Évry-Courcouronnes | Stagiaire

Agent immobilier | 25 mai 2021 – 11 juin 2021

- Négociation commerciale,
- Prospection porte-à-porte,
- Création et conception de flyers,
- Démarchage commercial,
- Visites, estimations, mandats, compromis,
- Relation client.

