

▫ Jean-Christophe BANIS

76240 Le Mesnil-Esnard (Rouen)
06 72 09 15 88
jeanchristophebanis@gmail.com



▫ Responsable / Directeur des achats – Gestion de projets -

Responsable / Directeur des achats, 25 ans d'expérience à dimension internationale ▫ Double diplôme école de commerce et école d'ingénieur ▫ Spécialiste en achats, supply chain et management de projets : management, structuration d'un service achats, sourcing fournisseurs, négociations complexes, sous-traitance, gestion des stocks, gestion de budget, pilotage fournisseurs, contractualisation, communication, résolution de problèmes, KPI, digitalisation des process ▫ Portefeuilles achats : CAPEX & OPEX

- Gestion de projets ▫ Anglais courant : usage professionnel quotidien, TOEIC 915, et allemand avancé.

▫ Expérience professionnelle

- 2023 - 2024 **Chef de projet** ▫ Alstom ▫ Industrie ferroviaire ▫ CDD ▫ Le Petit Quevilly
- Pilotage de projets industriels dans le respect des objectifs Qualité, Coût, Délai (QCD) de la phase de conception jusqu'aux étapes finales de validation, de préséries, production et de fin de garantie
 - Coordination fonctionnelle des équipes projets (Ingénierie, Qualité, Production, Méthodes, EHS, Finance, Achats...), Interface privilégiée du client, ▫ reporting de l'avancement des projets – langue officielle Alstom : anglais
- 2021 - 2022 **Responsable de projets achats** ▫ Lucibel, ▫ industrie de l'éclairage et d'applications cosmétiques innovantes par la lumière LED ▫ Alternance ▫ Barentin
- Pilotage de projets achats : créer une salle de production protégée contre les décharges en électricité statique (zone EPA) et participer à la création de la ligne de production ▫ Relocaliser une gamme de composants stratégiques ▫ Faire certifier « Origine France Garantie » plusieurs gammes de fabrications
 - Candidature de Lucibel aux «13e Trophées des PME RMC ». Lucibel est lauréat national : gain d'un budget de communication 100 K€ sur les supports publicitaires de RMC
- 2017 - 2021 **Directeur des Achats** ▫ Izy by EDF ▫ Isolation des bâtiments ▫ CDI ▫ Evreux
- Définition, mise en œuvre et déploiement de la stratégie d'achat ▫ Pilotage des processus achats en mode projet avec les différentes BU, équipes et entités ▫ Sourcing fournisseurs, qualification, négociation, contractualisation, audits, gestion des RFA ▫ Management d'équipe, accompagnement ▫ KPI, cohérence ERP des données achats
- 2014 - 2016 **Directeur des Achats** ▫ Sogedial ▫ Centrale d'achat distribution alimentaire ▫ CDI ▫ Le Havre
- Direction des 5 pôles achats et approvisionnements : PGC, surgelés, frais, fruits et légumes, non-alimentaire :33 collaborateurs dont 5 cadres : organisation, procédures achats, pilotage de l'activité, accompagnement des équipes, recrutements, objectifs annuels
 - Suivi des coûts, négociations complexes, contractualisation, suivi des contrats, budget achats : 145 M€, relations entrepôts logistique : expédition de 10.000 conteneurs/an, sourcing Asie 200 conteneurs / an
- 2007 - 2013 **Directeur des Achats Groupe** ▫ BG2P ▫ industrie de la menuiserie, distribution et mise en œuvre solutions de rénovation énergétiques pour l'habitation ▫ CDI ▫ Mont Saint Aignan
- Création de la direction des achats Groupe : Management de l'équipe achats : 7 collaborateurs, développement des compétences, recrutements, accompagnement en négociations stratégiques, objectifs et entretiens annuels, budget achats : 30 M€
 - Gestion de projets achats industriels sur un panel de 300 fournisseurs : matières premières, composants, consommables, emballages, produits finis, prestations ▫ Gestion des appels d'offres, mise en place de contrats avec synergie Groupe, négociations, gestion des flux d'approvisionnements des 30 bases logistiques
- 2007 - 1999 **Acheteur puis Responsable Achats** ▫ Spira investissement ▫ e-commerce équipement du foyer ▫ CDI ▫ Maromme

▫ Formation ▫ langues ▫ compétences ▫ situation

- 2022 Mastère Spécialisé en Management par Projet Bac+6 ▫ Spécialisation : transition numérique ▫ **Félicitations du jury pour la thèse professionnelle** « Marketer le made in France et la relocalisation en PME » ▫ École d'ingénieur CESI Rouen
- 1996 Master 1 Commerce International ▫ NEOMA Business School, Rouen
- Formations Gestion des conflits (2016) ▫ Gestion de projet (2014) ▫ Excel avancé (2009)
- Langues Anglais niveau courant, **usage professionnel quotidien**, TOEIC 915/990 (2012) ▫ Allemand avancé, usage professionnel occasionnel
- Informatique Pack Office 365 dont Excel TCD, Sharepoint ▫ ERP: SAP, Ciel, JD Edwards, Proginov
- Compétences Négociations complexes, management, communication, contractualisation, résolution de problèmes
- Situation 49 ans ▫ Nationalité française