

# KOUADIO WILLIAMS STEPHANE KOFFI

## GESTION LOGISTIQUE ET SUPPLY CHAIN



### Profil

Capacité à planifier et coordonner les flux logistiques pour améliorer la performance et réduire les coûts. Expertise en optimisation des processus, Achats, satisfaction client, et gestion des priorités. Compétences avérées en négociation, gestion des risques financiers, et développement commercial, avec un impact direct sur la rentabilité et la fidélisation des partenaires.

### Contact

-  +33 623 505 288
-  nathanwillykouadio@gmail.com
-  linkedin.com/in/kouadio-williams-stéphane-koffi-75ab09109
-  Mobilité en France

### Expériences

#### **Chargé d'études** 06/2023 - 07/2024

*Direction Générale de l'Économie - Abidjan, Côte d'Ivoire*

- Analyser les données financières pour orienter les décisions stratégiques.
- Coordonner l'exécution budgétaire et optimiser les ressources.
- Manager une équipe projet (RSE, Digital).

#### **Chargé d'Affaires Professionnelles** 05/2018 - 07/2023

*BICICI - Filiale BNP Paribas - Abidjan, Côte d'Ivoire*

- Monter et analyser des dossiers de financement adaptés aux clients.
- Gérer les risques financiers et renouveler les lignes de crédit.
- Accompagner les clients dans leurs projets de développement.
- Développer et fidéliser le portefeuille clients via la prospection.

#### **Accounts Administration Officer** 02/2017 - 03/2018

*Diamond Bank - Bouaké, Côte d'Ivoire*

- Gérer et développer les relations commerciales avec la clientèle entreprise.
- Prospecter de nouveaux clients et analyser leurs besoins financiers.
- Identifier les risques liés aux propositions et les maîtriser.

#### **Procurement Officer** 08/2004 - 02/2005

*Mondial-Presti SARL, Abidjan, Côte d'Ivoire*

- Superviser les approvisionnements et gérer les stocks.
- Suivre les dossiers commerciaux.

### Expertise

- Gestion de la Supply Chain** : Optimiser les processus logistiques, garantir la performance et la fluidité de la chaîne d'approvisionnement.
- Gestion des Risques Financiers** : Analyser les risques économiques et financiers, et prendre des décisions stratégiques pour assurer la stabilité.
- Négociation Commerciale** : Développer des relations durables avec les partenaires commerciaux et négocier des accords bénéfiques.
- Analyse Économique et Budgétaire** : Analyser les données financières et coordonner l'exécution budgétaire pour optimiser l'allocation des ressources.
- Développement Commercial** : Acquérir et fidéliser des clients en proposant des solutions adaptées et en assurant un suivi personnalisé.
- Leadership et Coordination d'Équipes** : Encadrer, motiver et coordonner les équipes pour atteindre les objectifs de manière collaborative.
- Maîtrise des Outils Microsoft Office** : Utiliser Word, Excel, et PowerPoint pour créer des rapports, effectuer des analyses et gérer des projets.

### Formations

- Master spécialisé Supply Chain, Logistique et Innovation**  
École de Management de Normandie  
Le Havre, France | 09/2024
- Master 2 en Commerce et Marketing International**  
EENI Global Business School  
Tarragone, Espagne | 2016
- BTS Gestion Commerciale**  
Institut Supérieur des Sciences Appliquées  
Abidjan, Côte d'Ivoire | 2004

### Langues

- Français : Langue maternelle
- Anglais : Niveau (B1)

### Qualités

- Rigueur
- Proactivité
- Clarté
- Adaptabilité

### Centres d'intérêt

Innovation et technologie, lecture

### Références

- Fournies sur demande