

Maryline THIERRY

4 bis, rue du Fond de la Jatte

76000 ROUEN

maryline.thierry@sfr.fr

06 82 97 35 38

Stagiaire Supply Chain Management

Mon projet : allier mes acquis du Master à mes compétences commerciales dans la mise en place et le suivi de projets de Supply Chain au plus près des exigences clients.

Anglais courant : Master dispensé en anglais, TOIEC 800

Logiciels maîtrisés : Word, Excel et Power Point, connaissances SAP

Certifications : préparation à la certification PMI (60heures)

Parcours professionnel :

Depuis mai 2017 **Gestionnaire Supply Chain** MSD Santé Animale (Industrie Pharmaceutique)

Ma mission : supporter les planners-buyers suite à la mise en place d'une nouvelle organisation avec pour objectif une réduction de leur activité.

- **Amélioration continue** : mise en place de nouveaux standards dans le but d'améliorer l'utilisation de SAP.
- **Gestion des fournisseurs** : proposition de process de gestion des principaux fournisseurs afin d'instaurer une relation gagnant-gagnant et simplifier les achats.
- **Planning ordonnancement** : planification des ordres de fabrication en fonction des stocks, de la capacité en machines et ressources humaines afin de satisfaire le besoin client.

2002/2016 **Attachée Scientifique et Commerciale** Groupe Servier (Industrie Pharmaceutique)

Ma mission : informer une cible de médecins généralistes et spécialistes en ville et à l'hôpital et développer le chiffre d'affaires de mon porte-feuilles produits en cardiologie, diabétologie et psychiatrie.

- **Organisation** : planification de mon agenda dans le respect du ciblage et de la co-promotion
- **Plan d'action** : analyse des résultats et mise en place de plans d'action pour améliorer la prospection et la performance
- **Relations médicales** : organiser et intervenir dans des manifestations médicales avec recherche d'intervenants, invitations, présentation et gestion du matériel pour promouvoir l'image du laboratoire ainsi que celle du médicament

2000/2002 **Attachée Scientifique et Commerciale** Ventiv Health (Industrie Pharmaceutique)

Ma mission : informer une cible de médecins et développer l'image du laboratoire et de ses dispositifs dans le traitement des plaies.

- **Plan d'action** : cibler les priorités de visite (médecins et professionnels de santé) pour véhiculer rapidement l'image du laboratoire et de ses dispositifs

Formations:

2016 Master of Science in Supply Chain Management Neoma BS Rouen

2001 Diplôme de la Visite Médicale Paris

1999 Diplôme en Techniques de Commercialisation ISPP Rouen

1997 BTS Communication des Entreprises Rouen

Loisirs :

Aqua-stand-up paddle