

Nom: Sarah Thomas

Adresse: 6 Rue des Cèdres

76130 Mont-Saint-Aignan

N° Tél: 06 76 59 79 57

Courriel: Sarah.jm.thomas@gmail.com

Pigier Performance

26 Place Saint-Marc

76000 Rouen

Faite à Mont-Saint-Aignan, le 27 juin 2017.

Objet : Candidature Manager d'Entreprise en Alternance.

Madame, Monsieur,

Après avoir enrichie mon expérience professionnelle et personnelle lors d'un séjour de 2 ans à l'étranger, je souhaite parfaire mon cursus d'étude et me permets de candidater chez vous pour un poste de gestion dans le cadre du MBA Dirigeant Manager d'Entreprise - Marketing et Communication Digitale de l'école PIGIER PERFORMANCE.

Pigier Performance constitue un acteur visible et engagé dans la formation et semble soucieux des problématiques dans le monde du travail puisque proposant son MBA par alternance, offrant ainsi une expérience non seulement théorique mais aussi professionnelle.

Ayant eu une formation dans le domaine du commerce et de la vente spécialisée j'ai appris à gérer un point de vente, la clientèle et à travailler avec une équipe. Mais mon expérience professionnelle m'a montré que je souhaite aller plus loin. C'est pourquoi je souhaite affûter les compétences que je possède déjà, gagné en stratégie et en expérience.

Je suis très motivée pour ce projet d'étude, organisée et persévérante je saurais devenir un atout moteur pour mon entreprise d'accueil comme l'école partenaire par mon implication et mon envie de réussir.

Je serai heureuse que ma candidature ait su vous convaincre et me permette de vous rencontrer lors d'un entretien à votre convenance. Dans cette perspective, je vous saurai gré, Monsieur, Madame, d'accepter mes respectueuses salutations.

Sarah THOMAS



Sarah
THOMAS

6 Rue des Cèdres
76130 Mont-Saint Aignan
+33 6 76 59 79 54
Sarah.jm.thomas@gmail.com

CURSUS

•Centre AFPA, *Vénissieux (69)*

2011 - 2012
Formation de Vendeur Spécialisé en Magasin

•Lycée Viticole de Bel Air *Saint Jean D'ardières (69)*

2012- 2014
Brevet de Technicien Supérieur Technico-com-
mercial en Vins et Spiritueux
WSET (Wine & Spirit Education Trust) level 2

•Université du Vin *Suze La Rousse (26)*

2014- 2015
Licence Professionnelle Commercialisation de
produits et de services
Parcours Commercialisation, Gestion et Marke-
ting du secteur vitivinicole

COMPETENCES

•Langues



•Informatique

Pack Office, Photoshop, logiciel de ges-
tion (Encaissement, gestion des
stocks...)

•Gestion

Gestion des stocks, du portefeuille client,
comptabilité...

•Marketing

Études de marchés et analyses. Commu-
nication et animations.

•Commerce

Gérer l'entretien de vente, clients particu-
liers et professionnels.

EXPERIENCE

•Vendeuse en Librairie *Momie Manga (Lyon)*

Décembre 2011
Gestion stock – espace de vente, conseil
client, vente.

•Caviste *La Part des Anges (Heyrieux)*

2012 – 2013
Connaissances vins & spiritueux, conseil
client, animation dégustation, communica-
tion, gestion.

•Employée polyvalente *Leclerc (Montluçon)*

2013 – 2014
Mise en Rayon, entretiens avec les Clients,
conseil client, animation des évènements.

•Responsable Marketing *Bordon Winery (Slovénie)*

2015- 2017
Travaux de production et de préparation à
la vente. Travaux marketing : Site Web,
mise en avant de la marque, analyses du
marché

LOISIRS

•Voyages



Lecture (*Héroic Fantasy*), Activité Rôlis-
tiques, sport (*Boxe, Natation*), musique
(*Rock, musique d'ambiance...*).