



PERFIL PROFESIONAL

Gestora de Desarrollo Comercial Internacional Experta en ventas, negociación y gestión de la relación con clientes internacionales. Dinámica y orientada a resultados, busco nuevas oportunidades profesionales para impulsar el crecimiento de su empresa.

CONTACTO

- Teléfono: 003463355976
- Email: raitebbahia@gmail.com
- Dirección: 50002 Zaragoza
- LinkedIn:
<https://www.linkedin.com/in/bahia-raiteb-71357a53/>

HABILIDADES

- Conocimientos sólidos en economía y finanzas comerciales.
- Excelentes habilidades de comunicación, negociación y diplomacia.
- Comprensión profunda de mercados y culturas internacionales.
- Pensamiento estratégico y alta capacidad para la resolución de problemas.

IDIOMAS

- **Árabe:** Lengua materna.
- **Francés:** Competencia intermedia-alta (B2).
- **Español:** Competencia intermedia-alta (B2).
- **Inglés:** Competencia básica (A2).

COMPETENCIAS INFORMÁTICAS

- **Paquete Microsoft Office:** Dominio de Word, Excel, PowerPoint y Outlook.
- **Diseño y Creatividad:** Manejo de Canva para la creación de presentaciones y material visual.

Bahija Raiteb

EXPERIENCIA LABORAL

PRÁCTICAS EN IMPORTACIÓN/EXPORTACIÓN — ENPENTA SOLUTIONS SL MARZO 2026 – 30 DE JUNIO 2026

Participación en la gestión de operaciones de exportación e importación, desarrollo de estrategias de internacionalización y seguimiento de clientes extranjeros.

PRÁCTICAS PROFESIONALES: GESTORA DE TIENDA ONLINE — DEIMP MARZO 2025 – 30 DE JUNIO 2025

- Gestión de catálogo y stock: Publicación de productos, fichas técnicas, tarifas y control diario del inventario.
- Operaciones y Atención al cliente: Gestión integral de pedidos, logística de envíos/devoluciones y resolución de incidencias.
- Marketing y Análisis: Animación comercial de la web, promociones y seguimiento de KPIs para impulsar las ventas.

TÉCNICO COMERCIAL — DANOSA MARZO 2016 – 26 DE MAYO 2018

- Gestión integral del proceso de venta y promoción de la marca.
- Incremento del 25% en el volumen de ventas anuales mediante la prospección activa de arquitectos y empresas de construcción.
- Coordinación con equipos internos para garantizar la máxima satisfacción del cliente.
- Análisis de mercado, posicionamiento de productos y organización de seminarios/conferencias.

TÉCNICO COMERCIAL — BONCES MESTRE FEBRERO 2014 – 26 DE SEPTIEMBRE 2015

- Gestión del proceso de venta, promoción de marca y análisis de mercado.
- Gestión y fidelización de una cartera de clientes en el sector de la construcción (arquitectos, hoteles, empresas constructoras).

ASESORA COMERCIAL HISPANOHABLANTE — TEK EXPERTS (PROYECTO HEWLETT PACKARD ENTERPRISE) OCTUBRE 2012 – OCTUBRE 2013

- Conversión de leads entrantes en el mercado hispanohablante con una tasa de cierre del 18%.
- Apoyo estratégico a los responsables de cuentas en negociaciones con clientes clave.
- Seguimiento riguroso de oportunidades comerciales y optimización del servicio al cliente.

EDUCACIÓN SUPERIOR

SEAS ESTUDIOS SUPERIORES

Certificación de Nivel 3: Organización del Transporte y Optimización de la Logística En curso: Mayo – Julio 2026

ACADEMIA MARCO

Ciclo Formativo de Grado Superior (CFGS) en Transporte y Logística Academia Marco, Zaragoza | En curso: Septiembre 2025 – Junio 2026

Ciclo Formativo de Grado Superior (CFGS) en Comercio Internacional Academia Marco, Zaragoza | Titulada: Septiembre 2023 – Junio 2025



Bahija Raiteb

EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE

STAGE EXPORT/IMPORT EN ENPENTA SOLUTIONS SL

Participation à la gestion des opérations d'exportation et d'importation, développement de stratégies d'internationalisation et suivi des clients étrangers

STAGE PROFESSIONNEL – DEIMP DEIMP DE MARS 2025 AU 30 JUIN 2025

- Gestion du catalogue & stocks : Mise en ligne des produits, fiches techniques, tarifs et suivi quotidien du stock.
- Opérations & Service client : Traitement complet des commandes, logistique des expéditions/retours et résolution des litiges.
- Marketing & Analyse : Animation commerciale du site, promotions et suivi des indicateurs de performance (KPIs) pour booster les ventes.

TECHNICO-COMMERCIAL – DANOSA DE MARS 2016 AU 26 MAI 2018

- Gestion complète du processus de vente et promotion de la marque
- Développement des relations commerciales avec des clients stratégiques
- Coordination avec les équipes internes pour garantir la satisfaction client
- Organisation de séminaires et conférences
- Analyse du marché et du positionnement des produits
- Augmentation de 25 % du volume des ventes annuelles grâce à la prospection active auprès des architectes et entreprises de construction

TECHNICO-COMMERCIAL BONCES MESTRE

DE FÉVRIER 2014 AU 26 SEPTEMBRE 2015.

- Gestion du processus de vente et promotion de la marque
- Analyse de marché et positionnement des produits
- Veille concurrentielle
- Gestion d'un portefeuille clients (secteur BTP : architectes, hôtels, entreprises de construction)
- Organisation de séminaires et conférences

COMMERCIALE HISPANOPHONE – TEK EXPERTS (PROJET HEWLETT PACKARD ENTERPRISE DE OCTOBRE 2012 AU OCTOBRE 2013

- Transformation des leads entrants sur le marché hispanophone avec un taux de clôture de 18 %.
- Soutien stratégique aux responsables de comptes lors des négociations clients clés.
- Suivi rigoureux des opportunités commerciales et optimisation du service client.

FORMATION

SEAS ESTUDIOS SUPERIORES

Certification Niveau 3 : Organisation du transport et optimisation de la logistique En cours : Mai – Juillet 2026

ACADEMIA MARCO

Cycle Supérieur (CFGs) en Transport et Logistique Academia Marco, Saragosse | En cours : Septembre 2025 – Juin 2026

Cycle Supérieur (CFGs) en Commerce International Academia Marco, Saragosse | Diplômée : Septembre 2023 – Juin 2025

PROFIL PROFESIONNEL

Chargée de Développement Commercial
International Experte en vente, négociation et gestion de la relation client internationale.
Dynamique et orientée résultats, je recherche de nouvelles opportunités professionnelles

CONTACT

- Téléphone : 003463355976
- Email : raitebbahia@gmail.com
- Adresse : 50002 Zaragoza
- LinkedIn:<https://www.linkedin.com/in/bahia-raiteb-71357a53/>

COMPÉTENCES

- Connaissances en économie et en finance
- Excellentes compétences en communication
- Compréhension des cultures et des marchés internationaux
- Pensée stratégique et résolution de problèmes
- Compétences en négociation et diplomatie

LANGUES

- Arabe langue maternelle
- Français : B2
- Espagnol: B2
- Anglais : A2

COMPÉTENCES INFORMATIQUES

- **Pack Microsoft Office** : Maîtrise de Word, Excel, PowerPoint et Outlook.
- **Design & Créativité** : Utilisation de Canva pour la création de présentations et de supports visuels.