

LEA VIMBERT

AGENT DE TRANSIT IMPORT / EXPORT

CONTACT

 06-47-95-08-76

 vimbertl14@gmail.com

 31 rue Docteur Richard
76 600 Le Havre

 Permis B - Véhiculé

COMPÉTENCES

Outils informatiques :

- Logiciels métiers : Cargowise, S-One, TIMAD, CI5
- Bureautique et digital : Pack office, Canva, Certification Pix

Communication :

Français : langue maternelle
Anglais : niveau intermédiaire (A2)
Espagnol : niveau intermédiaire (A2)

QUALITÉS

- Esprit d'équipe
- Capacité d'adaptation
- Curieuse
- Ponctuelle
- Autonome

FORMATIONS

Licence Responsable Production Transport et Logistique

octobre 2024 - septembre 2025 , Isteli , Le Havre

Brevet Technicien Supérieur Commerce International

septembre 2022 - juin 2024 , Lycée Jean Prévost , Montivilliers

Baccalauréat Professionnel Commerce

septembre 2019 - juin 2022 , Lycée Françoise de Grâce , Le Havre

EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

Agent de transit - Compte L'OREAL - service export (CDD)

septembre 2025 - en cours , Ceva Logistics , Oudalle

- Gestion et suivi complet des dossiers export
- Coordination avec les fournisseurs et agents à destination
- Réception et traitement des commandes fournisseurs
- Réservation des bookings auprès des compagnies maritimes
- Déclaration de marchandises dangereuses via CI5 / TIMAD
- Passation des commandes de transport
- Préparation et suivi des demandes de dédouanement
- Etablissement de la facturation
- Formation dangereux - 18/06/2026

Agent de transit - Compte SOLAIRE / Agent de booking - service import (Alternance)

septembre 2024 - septembre 2025 , Ceva Logistics , Oudalle

- Gestion et suivi complet des dossiers import
- Coordination avec les clients et fournisseurs
- Réception et traitement des commandes clients
- Réservation des bookings auprès des compagnies maritimes
- Passation des commandes transport
- Préparation et suivi des demandes de dédouanement

Commerciale - Marketing digital (Stage)

08 mai 2023 - 07 juillet 2023 , Probance , Valence (Espagne)

- Participation au déploiement de l'entreprise sur le marché français
- Recherche et qualification de prospects francophones
- Prospection téléphonique et prise de contact commerciale
- Contribution à la signature d'un contrat client